

NIBE

– hållbara energilösningar i världsklass



- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 2.950 Mkr (2.361 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 228 Mkr (180 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 170 Mkr (138 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning uppgick till 1,54 kr (1,25 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - verksamheten i nordamerikanska Marathon Heater Inc.



VD Gerteric Lindquist har ordet

Positiv inledning på året

Koncernens omsättningsökning under första kvartalet uppgick till 24,9% (14,5%). Av denna utgjorde den organiska tillväxten 10,3% (10,5%), vilket till stor del förklaras av den försvagade svenska kronan.

Den generella efterfrågesituationen i Europa har varit fortsatt avvaktande, det vill säga legat på ungefär samma nivå som under första kvartalet i fjol medan däremot både Nordamerika och Asien haft en relativt gynnsam efterfrågeutveckling.

I denna miljö har vi fortsatt att ta marknadsandelar, vilket tillsammans med vårt målmedvetna arbete med kostnadskontroll, produktivitetsförbättringar och flexibel produktion bidragit till att alla tre affärsområdena kunnat förbättra sina respektive rörelsemarginaler ytterligare.

Den stora förändringen inom NIBE Energy Systems är naturligtvis effekten av de under hösten 2014 förvärvade nordamerikanska värmepumpsföretagen WaterFurnace och Enertech Global. Så här långt känns allt rätt vad gäller såväl omsättningsutveckling som resultat och växelkurs.

Det sedan första april kraftigt höjda subventionspaketet i Tyskland för installation av värmepumpar stärker vår uppfattning om att miljömedvetna politiker knappast kommer att uppmuntra en återgång till uppvärmning med olja även om världsmarknadspri-set på olja tillfälligt går ner.

NIBE Element fortsätter med sitt marginalförbättringsprogram på ett tillfredsställande sätt. Kombinationen av en god omsättningstillväxt och ett omfattande internt effektiviseringsprogram förbättrar rörelsemarginalen kontinuerligt och det sparas inga ansträngningar för att kunna realisera den målsatta rörelsemarginalnivån 10%. En förutsättning för hela detta förbättringsprogram har varit den konsekventa globaliseringen för att därigenom uppnå en god balansering av försäljning, tillverkningskostnader och valutasvängningar.

Eftersom NIBE Stoves tills vidare endast har ett avvaktande Europa som marknad är tillväxtpöjligheterna begränsade. Vår strategi för att trots detta kunna växa bygger därför, precis som tidigare, på ett ambitiöst produktlanseringsprogram och en offensiv marknadsbearbetning, nyligen förstärkt med professionella butikskoncept. Framgångarna verifierar också att den inslagna vägen fungerar väl.

Våra förvärvsambitioner ligger precis som tidigare på en hög nivå och tillgången på företag till försäljning är dessutom god. Under första kvartalet förvärvades verksamheten i det amerikanska elementföretaget Marathon Heater Inc. samt verksamheten i ett mindre schweiziskt elementbolag.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick till 76 Mkr att jämföras med fjolårets 59 Mkr och avskrivningstakten på 118 Mkr.

Rörelseresultatet förbättrades under första kvartalet med 34,2% jämfört med motsvarande period i fjol och rörelsemarginalen förbättrades från 8,3% till 8,9%. Även på rörelseresultatet har den försvagade svenska valutan haft en avsevärd positiv effekt.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första kvartalet med 26,7% jämfört med första kvartalet i fjol och vinstmarginalen uppgick därmed till 7,7% jämfört med 7,6% i fjol. Att finansnettot avviker så pass kraftigt från fjolåret förklaras i huvudsak av en ökad upplåning men även av valutaförluster på lån relaterade till själva rörelsen.

Utsikter för 2015

Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energibesparing och hållbarhet placerar oss rätt i tiden.

- Vi har god beredskap för att genomföra ytterligare förvärv.
- Vårt interna och ständigt pågående effektivitetsarbete kombinerat med vår noggranna kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Det är svårare att förutse hur externa faktorer som konjunkturutvecklingen, valutaöron och de för tillfället låga oljepriserna kommer att påverka koncernen men vi är ändå försiktigt positiva till året som helhet.

Markaryd den 11 maj 2015

Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 2.950 Mkr (2.361 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 24,9% varav 10,3% var organisk. Den organiska tillväxten är starkt påverkad av den svenska kronans försvagning, vilket innebär att flertalet av koncernens utländska verksamheter räknats om till högre medelkurser än under motsvarande period i fjol. Av den totala omsättningsökningen på 589 Mkr var 344 Mkr förvärvad.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 228 Mkr, vilket innebär en resultattillväxt på 26,7% jämfört med samma period 2014. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 180 Mkr. Resultattillväxten är, på samma sätt som omsättningstillväxten, starkt påverkad av den svenska kronans försvagning. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 2 Mkr mot 6 Mkr i fjol. Avkastningen på det egna kapitalet uppgick till 15,4% (16,1%).

Förvärv

Under första kvartalet har avtal tecknats om att förvärva verksamheten i nordamerikanska Marathon Heater Inc. som producerar avancerade specialelement till högteknologisk industri. Bolaget omsätter cirka 78 Mkr och har cirka 130 anställda. Verksamheten kommer att ingå i affärsområdet Nibe Element från och med april 2015.

Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 94 Mkr (87 Mkr). Av investeringarna avser 18 Mkr (28 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 76 Mkr (59 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 263 Mkr (246 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 188 Mkr (102 Mkr).

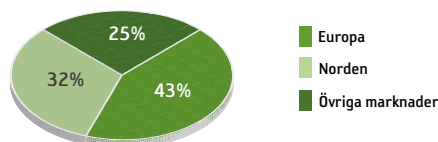
Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 8.362 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 7.852 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid mars månads utgång till 2.185 Mkr mot 2.581 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 36,4%, att jämföras med 36,2% vid årets ingång och 43,4% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

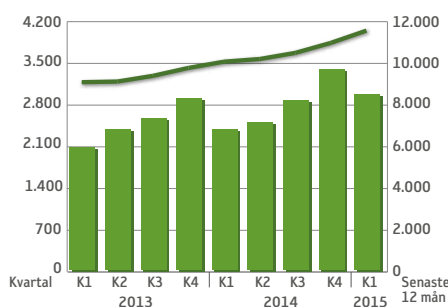
Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt förvärvsfinansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 5 Mkr (5 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 257 Mkr (260 Mkr). Disponibla likvida medel var vid periodens utgång 688 Mkr mot 1.110 Mkr vid årets ingång.

NIBE Koncern		2015	2014	senaste	2014
Nyckeltal		Kv 1	Kv 1	12 mån	helår
Nettoomsättning	Mkr	2.950	2.361	11.621	11.033
Tillväxt	%	24,9	14,5	14,7	12,2
varav förvärvad	%	14,6	4,0	8,1	5,7
Rörelseresultat	Mkr	263	196	1.451	1.385
Rörelsemarginal	%	8,9	8,3	12,5	12,6
Resultat efter finansnetto	Mkr	228	180	1.339	1.292
Vinstmarginal	%	7,7	7,6	11,5	11,7
Soliditet	%	36,4	43,4	36,4	36,2
Avkastning på eget kapital	%	15,4	16,1	16,4	16,6

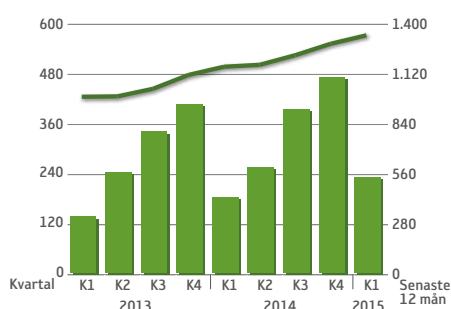
Omsättning per geografisk region



Nettoomsättning senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster senaste nio kvartalen (Mkr)



Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.722 Mkr att jämföras med 1.313 Mkr under motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 409 Mkr hänför sig 322 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 6,7%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 172 Mkr att jämföras med 127 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,0% jämfört med 9,7% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 14,9%.

Marknaden

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden, som är relativt ny för oss, har fortsatt en positiv utveckling efter några avvaktande år. Ekonomin i Nordamerika förbättras steg för steg, vilket ger goda förutsättningar för ökad nybyggnation och ökar viljan att investera i mer energieffektiva och miljövänliga produktlösningar. Våra förvärv av WaterFurnace respektive Enertech Global under 2014 är strategiskt helt riktiga och genomförda vid rätt tidpunkt. Båda verksamheterna, liksom vår sedan tidigare befintliga kylverksamhet i USA, KKT, utvecklas väl och ger oss också goda framtida affärsmöjligheter på den nordamerikanska marknaden.

Utvecklingen på den europeiska värmepumpsmarknaden är totalt sett fortfarande avvaktande men varierar mellan länderna. Den dämpade efterfrågan på värmepumpar i Tyskland håller i sig och antalsmässigt har marknaden minskat under första kvartalet. I mars offentliggjordes information om förstärkta bidrag för värmepumpar i det etablerade stödprogrammet MAP (Markt Anreiz Programm). Detta signalerar en utökad ambition att använda förnybar energi i Tyskland. Bidraget premierar framför allt mark-/bergvärmepumpar, där den totala installationskostnaden för slutkonsumenten i Tyskland är avsevärt högre än i Sverige.

Trots den politiska och ekonomiska turbulensen i de östra delarna av Europa, uppvisar samtliga våra bolag i dessa länder en tillväxt under första kvartalet.

Den svenska värmepumpsmarknaden uppvisar en mindre ökning mätt i antal enheter under årets tre första månader. Ökad nybyggnation av enfamiljshus stärker försäljningen av våra varvtalsstyrda frånlufts- värmepumpar och är också det produktsegment som ökar mest. Till skillnad från förra året avtar marknaden för värmepumpar avsedda för större fastigheter men vi är övertygade om att detta segment har en stor

framtida marknadspotential och bedömer att tillbakagången är temporär. Vår totala marknadsandel för värmepumpar fortsätter att öka, vilket innebär att vi ytterligare förstärkt vår redan solida marknadsposition.

Övriga delar av den nordiska värmepumpsmarknaden är relativt stabila undantaget Finland, som är en av våra större marknader. Den svaga finska konjunkturen och den allmänna osäkerheten påverkar investeringsviljan hos slutkonsumenterna negativt.

För traditionella varmvattenberedare uppvisar såväl Norden som den övriga europeiska marknaden en stabil utveckling medan marknaden för konventionella villapannor är fortsatt svag. Med skärpta lagkrav på energibesparing vid produktion av tappvarmvatten, kommer marknaden för tappvattenvärmepumpar att expandera, vilket vi ser som en intressant tillväxtpotential.

Verksamheten

Integrationen av de verksamheter som förvärvades under 2014 i Nordamerika respektive Frankrike fortsätter och vi ser en intressant affärsmässig potential på båda dessa marknader.

Under de inledande månaderna har marknadsbearbetningen varit intensiv i både Europa och i Nordamerika. I januari exponerade vi produkter från fem av affärsrådets företag på den mest betydelsefulla nordamerikanska branschmässan AHR EXPO i Chicago.

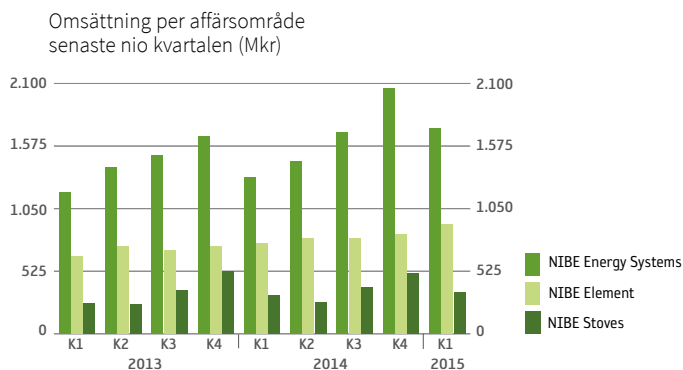
På den största europeiska branschmässan ISH i Frankfurt, vilken äger rum i mars vartannat år, deltog vi med fem olika individuella montrar med en total utställningsyta på drygt tusen kvadratmeter. Vårt breda produktsortiment presenterades med ett kraftigt stärkt marknadsbudskap och var en manifestation av vår förstärkta position som global marknadsledare inom hållbara energilösningar.

Vi har också deltagit i ett antal olika marknadsaktiviteter lokalt på våra bearbetade marknader i både Europa och Nordamerika, där vi marknadsför vårt produktsortiment med den klara målsättningen att öka våra marknadsandelar ytterligare.

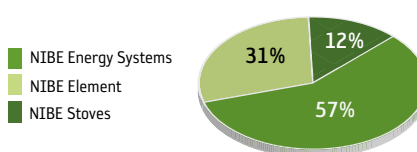
Vår produktionskapacitet och leveransförmåga möter fullt ut marknadens förväntningar och vi noterar med glädje att det högt prioriterade interna kvalitetsarbetet fortsätter att ge resultat i form av ännu högre produktkvalitet och ytterligare förbättrad kundnöjdhet, vilket är mycket viktigt i en tuff internationell konkurrenssituation.

För att säkerställa och helst ytterligare förbättra vår rörelsemarginal genomför vi kontinuerligt kostnadseffektiviseringar i såväl produktion som i övrig verksamhet.

Affärsområdenas utveckling



Respektive affärsområdes andel av omsättningen



NIBE Energy Systems

Nyckeltal		2015 Kv 1	2014 Kv 1	senaste 12 mån	2014 helår
Nettoomsättning	Mkr	1.722	1.313	6.917	6.507
Tillväxt	%	31,2	10,7	17,9	13,4
varav förvärvat	%	24,5	0,9	13,3	8,2
Rörelseresultat	Mkr	172	127	1.029	984
Rörelsemarginal	%	10,0	9,7	14,9	15,1
Tillgångar	Mkr	13.486	8.002	13.486	12.512
Skulder	Mkr	1.412	1.132	1.412	1.361
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	51	46	214	208
Avskrivningar	Mkr	76	59	266	249

WaterFurnace geotermiska värmepumpar i nytt grönt bostadsområde i New York

En ny standard för nybyggnation genomförs i de nya gröna stadsdelar som växer fram i New York. WaterFurnace geotermiska enheter och deras moderna energieffektiva teknik bidrar till ett kostnadseffektivt boende för de nyinflyttade.



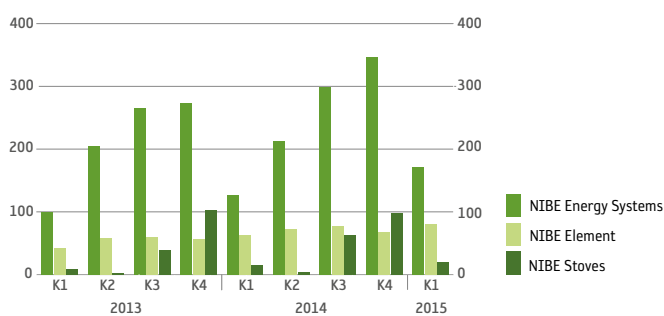
Det geotermiska systemet från WaterFurnace 5-serie utnyttjar den fria solenergin som är lagrad i jorden. En serie rör i marken och bergvärmepump bidrar tillsammans med värme och varmvatten på vintern. På sommaren vänder processen och det blir ett system som kylvärmer husen. Effektivitetsvinsterna ger besparingar på upp till 70 procent för värme, kyla och varmvatten.

Plats Clarence, New York, USA

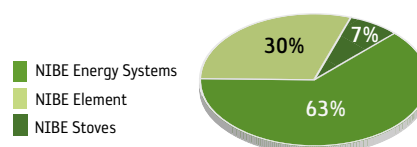
Antal hus 35 enfamiljshus

Typ av Värmepump WaterFurnace 5-serien

Rörelseresultat per affärsområde
senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel



NIBE Element

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 917 Mkr att jämföras med 759 Mkr under motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 158 Mkr hänför sig 22 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 18,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 80 Mkr att jämföras med 63 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 8,8 % jämfört med 8,3% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 8,9%.

Marknaden

Efterfrågeutvecklingen på den internationella elementmarknaden har totalt sett varit positiv under årets inledning.

Den europeiska marknaden har haft en liten tillväxt under första kvartalet. Konsumentprodukter och kommersiell utrustning har utvecklats positivt medan produkter till olje- och gasindustrin har haft en vikande efterfrågan på grund av lägre investeringsnivå i takt med att oljepriserna sjunkit. Marknaden för spårbinden trafik har haft en god tillväxt både inom infrastruktur och fordon.

Den nordamerikanska marknaden har haft en positiv utveckling inom samtliga produktsegment. Vi upplever en ökad efterfrågan inom såväl vitvaru- och komfortsegmentet som för kommersiella produkter och produkter för bilindustrin.

Även den asiatiska marknaden har haft en god tillväxt, vilket är positivt eftersom vi successivt inriktar våra asiatiska produktionsenheter mer mot hemmamarknaderna i Asien.

Verksamheten

I syfte att nå vår målsatta rörelsemarginal på 10% under innevarande år fortsätter vi att genomföra strukturåtgärder för att skapa konkurrenskraftiga enheter inom respektive marknadssegment. De olika resultatenheter inriktning och verksamhet specialiseras samtidigt som vi utnyttjar produktion i lågkostnadsländer inom vissa produktsegment.

Det innebär bland annat ytterligare investeringar inom robotisering och automation samtidigt som vi genomför produktionstekniska åtgärdsprogram för att säkerställa förbättrad produktivitet och effektivitet.

NIBE Element

Nyckeltal		2015 Kv 1	2014 Kv 1	senaste 12 mån	2014 helår
Nettoomsättning	Mkr	917	759	3.351	3.193
Tillväxt	%	20,9	16,8	14,3	13,2
varav förvärvad	%	2,9	4,9	1,6	2,0
Rörelseresultat	Mkr	80	63	297	280
Rörelsemarginal	%	8,8	8,3	8,9	8,8
Tillgångar	Mkr	3.409	2.803	3.409	3.122
Skulder	Mkr	715	568	715	632
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	16	14	89	87
Avskrivningar	Mkr	28	25	101	98

Sedan årsskiftet pågår en omstrukturering av vår rörelseverksamhet i Sverige, vilket innebär att produktionen koncentreras till en gemensam produktionsenhet. Omstruktureringen beräknas vara slutförd under andra kvartalet 2015.

Under första kvartalet har avtal tecknats om att förvärva verksamheten i nordamerikanska Marathon Heater Inc. i Texas. Verksamheten, som omsätter 78 Mkr och har 130 anställda, är inriktad på avancerade specialelement till högteknologisk industri.

Avtal har också tecknats avseende ett mindre kompletteringsförvärv av en schweizisk industriverksamhet, som kommer att integreras i våra befintliga verksamheter.

Råvaru- och valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation.



Den nordamerikanska marknaden har haft en positiv utveckling inom samtliga produktsegment. NIBE Element tillverkar genomströmningsvärmare som bland annat används till att värma upp utomhuspooler.

NIBE Stoves

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 351 Mkr att jämföras med 320 Mkr under motsvarande period föregående år. Då inga förvärv påverkar jämförelsen innebär det en organisk tillväxt med 31 Mkr eller 9,6%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 20 Mkr att jämföras med 15 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 5,8% jämfört med 4,7% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 12,2%.

Marknaden

Brasvärmemarknaden i Europa ligger totalt sett på ungefär samma nivå hittills i år som under motsvarande period föregående år. Undantagen är den tyska marknaden, som haft en tillbakagång främst beroende på lägre energipriser och Frankrike där tillbakagången mer är relaterad till den allmänt svaga ekonomiska utvecklingen. Den ovanligt milda vintern i hela Europa har också generellt sett påverkat efterfrågan på brasvärmeprodukter negativt.

I Skandinavien ligger efterfrågan på en oförändrad nivå jämfört med samma period förra året i både Sverige och i Danmark. En svagt ökande nyproduktion av småhus gynnar efterfrågan på våra produkter medan det fortfarande finns en återhållsamhet bland konsumenterna att investera i sällanköpsprodukter på grund av osäkerheten kring framtida konjunkturutveckling. Den svenska regeringens föreslagna reduktion av det så kallade ROT-avdraget från och med årsskiftet 2015/2016 kommer sannolikt att påverka efterfrågan positivt i Sverige under innevarande års höstsäsong.

Efter flera år med fallande efterfrågan ökar brasvärmemarknaden i Norge något, trots allmänt svagare konjunktutsikter i den norska ekonomin. Man ska då ha i beaktan att vi jämför med en ovanligt svag efterfrågan under första kvartalet i fjol.

I Storbritannien minskar efterfrågan på vedeldade brasvärmeprodukter medan efterfrågan på gaseldade brasvärmeprodukter ökar, till största delen beroende på de rådande låga priserna på olja och gas. Sammantaget är därför bedömningen att den brittiska totalmarknaden för brasvärmeprodukter ligger på oförändrad nivå jämfört med samma period i fjol.

NIBE Stoves

Nyckeltal		2015	2014	senaste	2014
		Kv 1	Kv 1	12 mån	helår
Nettoomsättning	Mkr	351	320	1.514	1.483
Tillväxt	%	9,6	26,9	3,4	6,3
varav förvärvad	%	0,0	16,0	0,0	2,9
Rörelseresultat	Mkr	20	15	185	180
Rörelsemarginal	%	5,8	4,7	12,2	12,1
Tillgångar	Mkr	1.777	1.555	1.777	1.768
Skulder	Mkr	230	202	230	249
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	8	4	22	18
Avskrivningar	Mkr	14	13	56	55

Verksamheten

I slutet av första kvartalet inleddes årets produktlanseringar med en kraftfull exponering på den stora internationella ISH-mässan i Tyskland. Nya produkter under varumärkena Contura, Lotus, TermaTech och Nordpeis presenterades med stor framgång. Lanseringarna kommer att fortsätta på samtliga bearbetade marknader även under andra kvartalet och vi räknar med att samtliga produktnyheter kommer att finnas klara för leverans i god tid före höstsäsongen.

För att ytterligare öka våra marknadsandelar med vårt befintliga produktprogram har vi nyligen inlett en satsning på att förstärka vår exponering i butik. Det är en långsiktig satsning som sträcker sig över flera år och som främst avser produkter under varumärkena Contura och Stovax/Gazco.

Med förvärvet av brittiska Stovax Heating Group för drygt två år sedan har vi fått både bättre geografisk spridning och samtidigt breddat vår produktportfölj till att även omfatta gaseldade produkter som marknadsförs under varumärket Gazco. Detta har visat sig vara strategiskt riktigt, dels med tanke på den ökande efterfrågan på gasprodukter på den brittiska marknaden men också för att det möjliggör expansion på nya marknader utanför Storbritannien.



På den internationella ISH-mässan i Tyskland lanserades i början av året 2015 års nya produkter för flera av affärsområdets varumärken såsom exempelvis Contura, Nordpeis, Lotus och TermaTech. Alla fyra fick stor uppmärksamhet och resulterade i många beställningar från våra återförsäljare.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	jan-mars 2015	jan-mars 2014	senaste 12 mån	helår 2014	jan-mars 2015	jan-mars 2014
Nettoomsättning	2.950	2.361	11.622	11.033	5	5
Kostnad för sålda varor	- 1.940	- 1.576	- 7.470	- 7.106	0	0
Bruttoresultat	1.010	785	4.152	3.927	5	5
Försäljningskostnader	- 576	- 455	- 2.098	- 1.977	0	0
Administrationskostnader	- 208	- 157	- 758	- 707	- 13	- 9
Övriga rörelseintäkter	37	23	156	142	0	0
Rörelseresultat	263	196	1.452	1.385	- 8	- 4
Finansiellt netto	- 35	- 16	- 112	- 93	265	264
Resultat efter finansiellt netto	228	180	1.340	1.292	257	260
Skatt	- 58	- 42	- 326	- 310	0	0
Nettoresultat	170	138	1.014	982	257	260
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	170	138	1.014	982	257	260
Planenliga avskrivningar ingår med	118	97	423	402	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	1,54	1,25	9,19	8,90		

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	170	138	1.014	982	257	260
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	0	0	- 122	- 122	0	0
Skatt	0	0	26	26	0	0
	0	0	- 96	- 96	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar	- 4	2	- 19	- 13	0	- 1
Säkring av nettoinvestering	- 492	- 21	- 935	- 464	- 483	- 21
Valutakursdifferenser	704	26	1.405	727	0	0
Skatt	111	4	215	108	106	5
	319	11	666	358	- 377	- 17
Summa övrigt totalresultat	319	11	570	262	- 377	- 17
Summa totalresultat	489	149	1.584	1.244	- 120	243
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	489	149	1.584	1.244	- 120	243

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2015-03-31	2014-03-31	2014-12-31	2015-03-31	2014-03-31	2014-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	10.570	6.187	9.731	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	2.139	1.883	2.078	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	509	161	367	9.691	8.218	9.477
Summa anläggningstillgångar	13.218	8.231	12.176	9.691	8.218	9.477
Varulager	2.263	1.856	2.109	0	0	0
Kortfristiga fordringar	1.991	1.538	1.844	176	68	203
Kortfristiga placeringar	181	0	154	0	0	0
Kassa och bank	1.714	1.579	1.827	688	913	811
Summa omsättningstillgångar	6.149	4.973	5.934	864	981	1.014
Summa tillgångar	19.367	13.204	18.110	10.555	9.199	10.491
Eget kapital	7.049	5.724	6.560	3.565	3.604	3.685
Obeskattade reserver	0	0	0	1	1	1
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	1.965	1.277	1.849	467	517	457
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	8.041	4.379	7.558	6.135	4.900	5.996
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	1.991	1.613	1.849	138	24	132
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	321	211	294	249	153	220
Summa eget kapital och skulder	19.367	13.204	18.110	10.555	9.199	10.491

Nyckeltal

		jan-mars 2015	jan-mars 2014	helår 2014
Tillväxt	%	24,9	14,5	12,2
Rörelsemarginal	%	8,9	8,3	12,6
Vinstmarginal	%	7,7	7,6	11,7
Investeringar i anläggningstillgångar	Mkr	94	87	3.098
Disponibla likvida medel	Mkr	2.185	2.371	2.581
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	%	35,8	33,2	37,0
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning ¹⁾	%	21,0	17,6	20,5
Räntebärande skulder/ Eget kapital	%	118,6	80,2	119,7
Soliditet ²⁾	%	36,4	43,4	36,2
Avkastning på sysselsatt kapital ³⁾	%	10,5	12,4	12,1
Avkastning på eget kapital ⁴⁾	%	15,4	16,1	16,6
Nettoskuld / EBITDA ⁵⁾	ggr	3,4	1,9	3,3
Räntetäckningsgrad ⁶⁾	ggr	4,4	7,6	7,6

Baserat på en proformaresultaträkning för den senaste 12-månadersperioden där även de enheter som förvärvats under perioden ingår med sina respektive senaste 12-månaders resultaträkningar erhålls mer rättvisande nyckeltal enligt följande;

¹⁾ Rörelsekapitalet skulle uppgå till cirka 18,5%

²⁾ Soliditeten skulle uppgå till cirka 36,7%

³⁾ Avkastningen på sysselsatt kapital skulle uppgå till cirka 10,6%

⁴⁾ Avkastningen på eget kapital skulle uppgå till cirka 15,8%

⁵⁾ Nettoskulden / EBITDA skulle vara cirka 3,3 gånger

⁶⁾ Räntetäckningsgraden skulle vara cirka 6,7 gånger

Data per aktie

		jan-mars 2015	jan-mars 2014	helår 2014
Nettovinst per aktie (totalt 110.253.638 aktier)	kr	1,54	1,25	8,90
Eget kapital per aktie	kr	63,93	51,92	59,50
Balansdagens börskurs	kr	214,50	166,50	200,90

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2015	jan-mars 2014	helår 2014
Kassaflöde från löpande verksamhet	263	246	1.327
Förändring av rörelsekapital	- 75	- 144	- 74
Investeringsverksamhet	- 85	- 87	- 2.956
Finansieringsverksamhet	- 286	- 24	1.836
Kursdifferens i likvida medel	70	- 3	103
Förändring av likvida medel	- 113	- 12	236

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2015	jan-mars 2014	helår 2014
Ingående eget kapital	6.560	5.575	5.575
Utdelning till aktieägare	0	0	- 259
Periodens totalresultat	489	149	1.244
Utgående eget kapital	7.049	5.724	6.560

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	31 mars 2015	31 mars 2014	31 dec 2014
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	1	2	0
Råvaruterminer	0	1	0
Summa	1	3	0
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	17	5	15
Råvaruterminer	5	0	2
Summa	22	5	17

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 2 i årsredovisningen för 2014. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 7 i årsredovisningen för 2014.

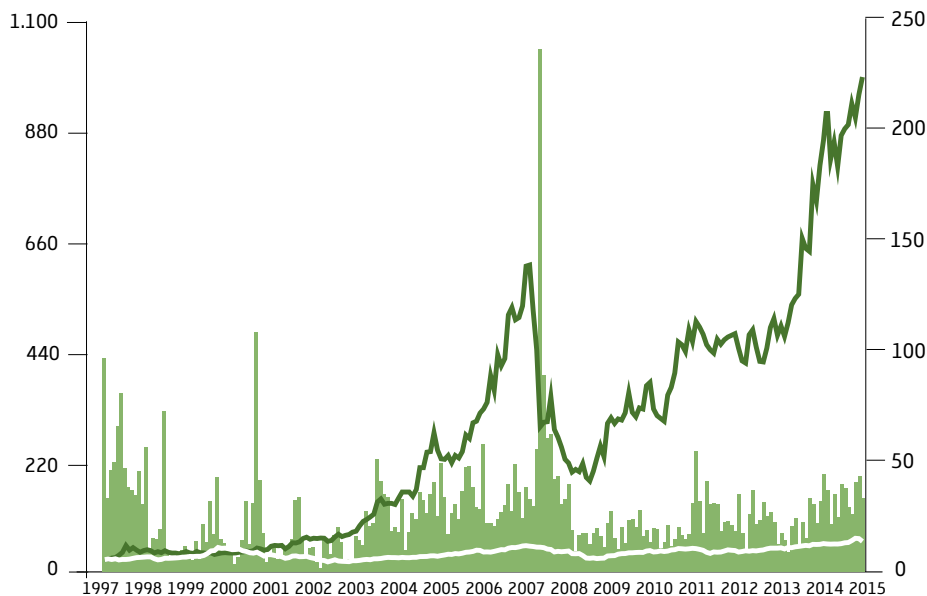
Kvartalsdata

Resultaträkning koncern (Mkr)	2015		2014				2013			
	Kv 1	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	
Nettoomsättning	2.950	2.361	2.477	2.839	3.356	2.062	2.351	2.545	2.876	
Rörelsekostnader	- 2.687	- 2.165	- 2.204	- 2.423	- 2.856	- 1.918	- 2.096	- 2.188	- 2.453	
Rörelseresultat	263	196	273	416	500	144	255	357	423	
Finansiellt netto	- 35	- 16	- 21	- 24	- 32	- 10	- 13	- 19	- 20	
Resultat efter finansiellt netto	228	180	252	392	468	134	242	338	403	
Skatt	- 58	- 42	- 59	- 88	- 121	- 35	- 56	- 75	- 93	
Nettoresultat	170	138	193	304	347	99	186	263	310	
Nettoomsättning affärsområden										
NIBE Energy Systems	1.722	1.313	1.445	1.693	2.056	1.185	1.398	1.499	1.658	
NIBE Element	917	759	803	799	832	650	734	705	733	
NIBE Stoves	351	320	264	388	511	252	251	369	523	
Koncernelimineringar	- 40	- 31	- 35	- 41	- 43	- 25	- 32	- 28	- 38	
Totalt koncernen	2.950	2.361	2.477	2.839	3.356	2.062	2.351	2.545	2.876	
Rörelseresultat affärsområden										
NIBE Energy Systems	172	127	212	299	346	101	206	264	273	
NIBE Element	80	63	72	78	67	42	59	60	56	
NIBE Stoves	20	15	3	64	98	9	1	39	103	
Koncernelimineringar	- 9	- 9	- 14	- 25	- 11	- 8	- 11	- 6	- 9	
Totalt koncernen	263	196	273	416	500	144	255	357	423	

Antal omsatta aktier per börsdag i tusental

Aktiekurs i kronor

NIBE aktien



NIBEs B-aktie är noterad vid NASDAQ OMX i Stockholm, Large Cap listan samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 mars 2015 var 214,50 kr. Under kvartal 1 2015 gick NIBEs aktiekurs upp med 6,8% från 200,90 kronor till 214,50 kronor. OMX Stockholm All-share (OMXS) gick under samma period upp med 14,5%. Vid utgången av mars 2015 uppgick NIBEs börsvärde till 23,649 Mkr, baserat på senaste betalkurs. Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 9.943.295, vilket motsvarar en omsättningshastighet på 36,1% under första kvartalet 2015.

Aktiekurs kronor
 OMX Stockholm All-Share (OMXS) kronor
 Genomsnittligt antal omsatta aktier per börsdag i tusental

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för första kvartalet 2015 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Samma redovisningsprinciper har tillämpats som beskrivs på sidorna 66-68 i årsredovisningen för 2014. Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 66 i årsredovisningen för 2014.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2014 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 11 maj 2015



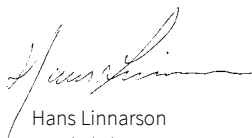
Arvid Gierow
Styrelsens ordförande



Georg Brunstam
Styrelseledamot



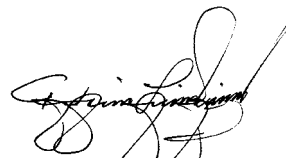
Eva-Lotta Kraft
Styrelseledamot



Hans Linnarson
Styrelseledamot



Anders Pålsson
Styrelseledamot



Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2014.

Kalender

11 maj 2015

Kl 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 1, 2015 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen.

För att lyssna på presentationen via telefon, ring +46 8 566 427 01

11 maj 2015

17.00 Årsstämma 2015

14 augusti 2015

Delårsrapport 2, jan – juni 2015

13 November 2015

Delårsrapport 3, jan – sept 2015

Ekonomiska mål

- Tillväxten skall genomsnittligt uppgå till 20% per år
- Rörelsemarginalen för respektive affärsområde skall, över en konjunkturcykel, uppgå till minst 10% av omsättningen
- Avkastningen på eget kapital skall, över en konjunkturcykel, uppgå till minst 20% efter schablonskatt
- Soliditeten i koncernen skall ej understiga 30%.



NIBE är ett internationellt företag som bedriver verksamhet inom tre olika affärsområden; NIBE Energy Systems, NIBE Element och NIBE Stoves. Visionen är att skapa hållbara energilösningar i världsklass. Affärsidén är att erbjuda marknaden högkvalitativa och innovativa energitekniska produkter och lösningar. Basen för detta är NIBE-koncernens breda kunskaper inom produktutveckling, tillverkning och marknadsföring.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 11 maj 2015 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD Tel 0433 - 73 000
www.nibe.com · Org-nr: 55 63 74 - 8309